

2023年に儲かった会社の成功事例50連発!! 2024年に儲かる会社の経営戦略とは

儲かる不動産会社 経営戦略フォーラム

全会場合計
300名限定

全国のトップ企業が実践する事業戦略と即実践可能な成功事例50選解説

営業利益率
30%超

1人あたり粗利
4,000万円

全国5会場+オンラインの業界最大級の経営イベント

福岡	札幌	東京	名古屋	大阪	オンライン
 <p>2023年 11/20(月)</p>	 <p>2023年 11/20(月)</p>	 <p>2023年 11/21(火)</p>	 <p>2023年 12/4(月)</p>	 <p>2023年 12/5(火)</p>	 <p>2023年 11/20(月) 12/4(月)</p>

買い客
集客コスト
半減

媒介取得
5倍増

主催

Run together for your Z
ZitzGen

(平日9:00~18:00)
TEL: 03-6663-9906
FAX: 03-6740-2359

儲かる不動産会社 経営戦略フォーラム2023

株式会社ZitzGen (ジツゲン)
〒103-0015 東京都中央区日本橋箱崎町5-15 PORT ONE茅場町6F

300名限定

即実践可能な成功事例ノウハウを徹底解説

受講料
44,000円/人を
9,800円
/人

当日内容の詳細は中面へ >>GO

11/20 月 13:00~
17:00

リファレンスキャナルシティ博多

福岡県福岡市博多区住吉1-2-25
博多駅 徒歩10分

福岡会場

11/20 月 13:00~
17:00

あいあい会議室 狸小路

北海道札幌市中央区南二条西7丁目4-1
西8丁目駅 徒歩7分

札幌会場

11/21 火 13:00~
17:00

ふれあい貸し会議室 秋葉原No67

東京都千代田区神田佐久間町2-15 秋葉原加藤ビル
秋葉原駅昭和口 徒歩1分

東京会場

12/4 月 13:00~
17:00

会議室アクションラボ

愛知県名古屋市中村区名駅南1-19-27
名古屋駅 徒歩10分

名古屋会場

12/5 火 13:00~
17:00

エブリグランデ新大阪

大阪府大阪市東淀川区東中島1丁目19-11
新大阪駅 徒歩1分

大阪会場

11/20 月 12/4 月 13:00~
17:00

ZOOM会場

カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。※詳細は別途ご案内申し上げます。

オンライン

たった9,800円の投資で、あなたの会社が儲かる会社に生まれ変わる。

パソコンからのお申し込み

ジツゲン セミナー

検索 (Search)

検索エンジンで検索

スマートフォンからのお申し込み



QRコード
読み取り

FAXでのお申し込み



申込シートに
必要事項記入し、
03-6740-2359
へ送信

2023年儲かった会社が実践した最新の経営ノウハウが学べる特別な1日

業界トップ企業が実践する成功ノウハウを即実践可能レベルで解説！

需要減少・販促コスト高騰、大倒産時代の幕開け。さあ、どう勝ち残る？

第1講座

時流解説 講座

テーマ

新築戸建市場の劇的縮小。
倒産する会社/成長する会社とは。

講座内容抜粋

- ✓ 不動産需要が大きく低下、“売れない時代”に突入した。市場はどこまで縮小してしまうのか。
- ✓ 市場縮小時代に業績を伸ばす会社の経営方針とは。
- ✓ これまでのビジネスモデルでは通用しない。これから伸びるマーケットはどこか。

第2講座

収支構造解説 講座

テーマ

儲かる会社の損益計算書解説。
儲かるには明確な理由があった。

講座内容抜粋

- ✓ 儲かっている会社は2大コスト(人件費・販促費)のコントロールがうまい会社だった。
- ✓ 多くの会社は無駄な販促費を多く使っていた。販促コストを最適化する仕組みとは。
- ✓ 良い歩合給/ダメな歩合給。その違いとは。

第3講座

買い客集客 講座

テーマ

反響激減時代。安く、多く、良い
反響を獲る仕組みとは。

講座内容抜粋

- ✓ 反響が獲れない理由は何か。主な原因4つを解説。
- ✓ 同じ販促コストで反響が倍増したWEB集客戦略とは。具体的な媒体の解説とやり方を公開。
- ✓ 好業績企業はどうやって反響数を伸ばしているか、営業と事務スタッフの協力体制をどう構築するか。

第4講座

買い客営業 講座

テーマ

営業手法と営業管理の構築で、
売れる営業マンを量産できる。

講座内容抜粋

- ✓ たった10名の営業で粗利4億円を稼ぐ会社。どんな仕組み(営業ノウハウ&管理手法)を整備しているか。
- ✓ 未経験の新人営業が2か月でバリバリ稼ぐ。具体的な教育内容と使用するツールとは。

第5講座

売り客集客 講座

テーマ

ますます重要になる媒介取得。
売り客を大量集客する最新手法。

講座内容抜粋

- ✓ 平均単価200万円超の物件を、たった7万円の販促費でバンバン受託した集客戦略とは。
- ✓ 一括査定サイトが激戦化。一括査定サイトに依存しない新しい集客手法とは。

第6講座

売り客営業 講座

テーマ

大手をも圧倒する媒介取得手法。
売主が納得する値こなし戦略。

講座内容抜粋

- ✓ 大手と競合しても勝てる営業戦術とは。具体的な送付物・営業ツールと使い方を解説。
- ✓ サービス力で他社に負けない。小さな不動産会社が執るべき差別化戦略。
- ✓ 売主が納得する値こなしの手法と使用するツール。

当日の講師紹介



2012年、株式会社船井総合研究所入社。同社では不動産・通信業界のコンサルティングに従事。不動産・通信業界での業績アップ実績が認められ、同社史上最速で昇格を重ねた後、株式会社シグマクス大企業戦略コンサルティングチームに移籍。2019年、株式会社ZitzGenを創業し、現職。

株式会社ZitzGen
代表取締役 社長執行役員
吉本 大起 Daiki Yoshimoto



早稲田大学卒業後、野村證券・高校教諭を経て、株式会社ZitzGenに参画。ZitzGen参画後は、不動産売買仲介会社を業績拡大を主な専門領域とし、延べ30社以上を支援。ノウハウ提供だけでなく、伴走型のコンサルティングで確実な業績アップに導く。

株式会社ZitzGen
不動産領域リーダー
河村 宏樹 Hiroki Kawamura

株式会社ZitzGen(ジツゲン)のご紹介



株式会社ZitzGen(ジツゲン)は「中小企業専門」「業種特化型」「戦略コンサルティング」会社です。中小企業専門コンサルティング会社の多くは「ビジネスモデルパッケージ」「ツールや手段特化」で、経営課題の本質に向き合っていないと感じています。我々は「夢の実現まで伴走する」スタイルで、クライアントの“Z”(夢・究極・ゴール)の実現を、本質的な経営課題に向き合いながらオーダーメイドで支援します。



会社名	株式会社ZitzGen (ジツゲン)
資本金	70,000,000円(7,000万円)
設立	2019年1月11日
取引金融機関	三菱UFJ銀行 / 千葉銀行
事業内容	経営コンサルティング業

【参加申込書】不動産売買経営者向け 経営戦略フォーラム2023

申込方法

パソコンから	スマートフォンから	FAXから	メールから
<p>URL https://zitzgen.com/seminar/3020/</p> <p>検索 「ジツゲン セミナー」</p>	 <p>左のQRコードから専用ページにアクセス</p>	<p>FAX 03-6740-2359</p> <p>本紙に必要な事項をご記入の上、FAXで送信</p>	<p>mail info@zitzgen.com</p> <p>本紙に必要な事項をご記入の上、写真を撮って、メールに添付して送信</p>

開催要項

日時・会場	福岡会場 11/20(月) リファレンス キャナルシティ博多 福岡県福岡市博多区住吉1-2-25 (博多駅 徒歩10分)	札幌会場 11/20(月) あいあい会議室 狸小路 北海道札幌市中央区南二条西7丁目4-1 (西8丁目駅 徒歩7分)	東京会場 11/21(火) ふれあい貸し会議室 秋葉原No67 東京都千代田区神田佐久間町 2-15 秋葉原加藤ビル (秋葉原駅昭和口 徒歩1分)	開催時間
	名古屋会場 12/4(月) 会議室アクションラボ 愛知県名古屋市中村区名駅南1-19-27 (名古屋駅 徒歩10分)	大阪会場 12/5(火) エブリグランデ新大阪 大阪府大阪市東淀川区東中島1丁目19-11 (新大阪駅 徒歩1分)	オンライン会場①② ①11/20(月) ②12/4(月) カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。※詳細は別途ご案内申し上げます。	
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合があります。その場合、お申込みいただいた電話番号への電話・メールにてご連絡いたします。また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。なお、中止の際、交通費等のお支払いはいたし兼ねますので、予めご了承ください。				
13:00 ~ 17:00 (受付12:30~)				

受講料	税抜9,800円/1名 (税込10,780円)	■ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ■受講料は、お申込み後すぐにお振込みください。 ■ご参加を取り消される場合は、開催日より1週間前までにお電話にて申込担当者までご連絡ください。 ■開催日1週間前から開催日前日までのお取消しの場合は受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料としていただきます。ご了承ください。
-----	--------------------------------	--

お問合せ	夢の実現まで伴走する ZitzGen 株式会社ZitzGen (ジツゲン) TEL : 03-6663-9906 (平日9:00~18:00)	内容に関するお問い合わせ お申込みに関するお問い合わせ	河村 (カワムラ)
------	---	--------------------------------	------------------

ご参加セミナー	儲かる不動産会社 経営戦略フォーラム2023
ご参加希望会場	<input type="checkbox"/> 福岡 <input type="checkbox"/> 札幌 <input type="checkbox"/> 東京 <input type="checkbox"/> 名古屋 <input type="checkbox"/> 大阪 <input type="checkbox"/> オンライン①(11/20) <input type="checkbox"/> オンライン②(12/4)

フリガナ		フリガナ	
会社名		代表者名	
所在地	〒 -	フリガナ	
TEL		ご連絡担当者	
FAX		E-mail	@
		HP	http://
ご参加者氏名	フリガナ	役職	フリガナ
	フリガナ	役職	フリガナ
	フリガナ	役職	フリガナ

あなたのお悩みを教えてください！(セミナー内容に反映されます)