

優良不動産会社向け
特別ご招待状

年に1度の経営祭典

どんな時流？何が当たる??

2024

2025

儲かる不動産会社

飛躍の2025年にする経営戦略フォーラム

2024年に儲かった会社の経営戦略を徹底解説。2025年も勝ち抜ける！



⇒ ご紹介事例(一部) ⇒

事例 #1

販促費半減
粗利2倍
を実現した
販促費戦略

事例 #2

1人あたり
粗利生産性
4,000万円
企業の営業戦略
(地方商圈事例)

事例 #3

未経験入社2年で
5,000万円
プレイヤー続出
の教育体制・
教育プログラム

事例 #4

人が勝手に育ち
勝手に稼ぐ
評価制度・
報酬制度公開

主催



(平日9:00~18:00)
TEL: 03-6663-9906
FAX: 03-6740-2359

儲かる不動産会社 経営戦略フォーラム2024

株式会社ZitzGen (ジツゲン)

〒103-0015 東京都中央区日本橋箱崎町5-15 PORT ONE茅場町6F

120名限定

即実践可能な成功事例ノウハウを徹底解説

受講料
44,000円/人を
9,800円
/人

当日内容の詳細は『講座内容』紙面へ >>GO

経営戦略フォーラム満足度

これまでに開催された「経営戦略フォーラム」シリーズのセミナーには、累計267社にご参加いただき、95.1%のお客様にご満足いただいております。

大変満足・満足

95.1%

あなたの時間を絶対に無駄にしません。

リアル会場

オンライン

東京会場

12/2 月 13:00~17:00

ふれあい貸し会議室 秋葉原No67

東京都千代田区神田佐久間町 2-15 秋葉原加藤ビル
秋葉原駅昭和口 徒歩1分

大阪会場

12/9 月 13:00~17:00

エブリグランデ新大阪

大阪府大阪市東淀川区東中島1丁目19-11
新大阪駅 徒歩1分

福岡会場

12/13 金 13:00~17:00

リファレンスキャナルシティ博多

福岡県福岡市博多区住吉1-2-25
博多駅 徒歩10分

オンライン会場①

12/2 月 13:00~17:00

ZOOM(オンライン会議システム)
カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。

※詳細は別途ご案内申し上げます。

オンライン会場②

12/9 月 13:00~17:00

ZOOM(オンライン会議システム)
カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。

※詳細は別途ご案内申し上げます。

オンライン会場③

12/13 金 13:00~17:00

ZOOM(オンライン会議システム)
カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。

※詳細は別途ご案内申し上げます。

たった9,800円の投資で、あなたの会社が儲かる会社に生まれ変わる。

パソコンからのお申し込み

ジツゲン セミナー

検索 (Search)

検索エンジンで検索

スマートフォンからのお申し込み



QRコード
読み取り

FAXでのお申し込み



申込シートに
必要事項記入し、
03-6740-2359
へ送信

2024年に儲かった会社実践した最新の経営ノウハウが学べる特別な1日

平均粗利生産性4,000万円/人の企業が実践する成功ノウハウを即実践可能レベルで解説!

需要減少・販促コスト高騰、大倒産時代の幕開け。さあ、どう勝ち残る？

第1講座

時流解説

テーマ

相次ぐ倒産。先物仲介に依存した会社が次々と業績悪化している

講座内容

- ✓ 2010年代に急成長を遂げた売買仲介会社が次々と倒産、業績悪化に追い込まれている。そのビジネスモデルの問題点は何か。
- ✓ 儲かっている会社のビジネスモデルとその収益構造はどうなっているか。

第2講座

買主様集客&営業戦略

テーマ

販促費半減・粗利倍増。利益5倍になった会社の集客・営業戦略

講座内容

- ✓ 営業利益ゼロから、ビジネスモデル転換して営業利益1億円超へ。集客・営業手法を公開。
- ✓ 広告媒体ポータルサイトのカモになるな。自社媒体を使って、反響単価を4分の1にした手法。

第3講座

媒介取得集客&営業戦略

テーマ

脱・先物物件依存
大手に勝てる媒介取得戦略

講座内容

- ✓ やみくもに一括査定サイトを使うと金をドブに捨てることになる。一括査定サイトのトレンド。
- ✓ 一括査定サイトのカモになるな。一括査定サイトをうまく使い、1人で月間5件以上の媒介取得を実現する具体的な営業手法を公開。

第4講座

採用&教育の仕組み化

テーマ

2年目で年間粗利5,000万円達成
優秀な未経験者採用・教育手法

講座内容

- ✓ 実は、不動産営業は誰にでもできる仕事ではない。優秀な未経験者を採る応募獲得・面接手法。
- ✓ 6か月目から月間200万円の粗利を稼ぐ。高収益企業の新人教育プログラムと運用方法公開。

第5講座

評価報酬制度構築

テーマ

もっともっと稼ぎたい...。社員が自発的に頑張ってくれる仕組み

講座内容

- ✓ 優秀な“稼げる”営業社員が、より高い報酬を求めて転職する。そんなことが起こらない人事制度設計のポイント。
- ✓ 人がすぐに稼げるようになる、そして、辞めない。高生産性企業の評価報酬制度を公開。

第6講座

本日のまとめ

テーマ

500社以上の経営指導をしてきた
コンサルタントが語る伸びる会社

講座内容

- ✓ 年平均成長率30%を達成し続ける、伸び続ける会社の特徴。
- ✓ 脱・社長依存の経営。社長がいなくとも成長し続けるために必要な仕組み化とは。

当日の講師紹介



2012年、株式会社船井総合研究所入社。同社では不動産・通信業界のコンサルティングに従事。不動産・通信業界での業績アップ実績が認められ、同社史上最速で昇格を重ねた後、株式会社シグマックス大企業戦略コンサルティングチームに移籍。2019年、株式会社ZitzGenを創業し、現職。

株式会社ZitzGen
代表取締役 社長執行役員
吉本 大起 Daiki Yoshimoto



明治大学卒業後、総合系コンサルティングファームに入社し、物流業界向けの業績アップコンサルティングのマネージャーとして活躍。現在は、株式会社ZitzGenの役員を務めながら、不動産・介護・病院領域にてコンサルティングを展開している。

株式会社ZitzGen
取締役 専務執行役員
高橋 竜二 Ryuji Takahashi

株式会社ZitzGen(ジツゲン)のご紹介



株式会社ZitzGen(ジツゲン)は「中小企業専門」「業種特化型」「戦略コンサルティング」会社です。中小企業専門コンサルティング会社の多くは「ビジネスモデルパッケージ」「ツールや手段特化」で、経営課題の本質に向き合っていないと感じています。我々は「夢の実現まで伴走する」スタイルで、クライアントの“Z”(夢・究極・ゴール)の実現を、本質的な経営課題に向き合いながらオーダーメイドで支援します。



会社名	株式会社ZitzGen (ジツゲン)
資本金	90,000,000円(9,000万円)
設立	2019年1月11日
取引金融機関	三菱UFJ銀行 / 千葉銀行
事業内容	経営コンサルティング業

【参加申込書】 儲かる不動産会社 経営戦略フォーラム2024

申込方法

パソコンから

スマートフォンから

FAXから

メールから

URL <https://zitzgen.com/seminar/4117/>

検索 「ジツゲン セミナー」



左のQRコードから専用ページにアクセス

FAX 03-6740-2359

本紙に必要事項をご記入の上、FAXで送信

mail info@zitzgen.com

本紙に必要事項をご記入の上、写真を撮って、メールに添付して送信

開催要項

日時・会場	東京会場：12/2(月) ふれあい貸し会議室 秋葉原No67 東京都千代田区神田佐久間町2-15 秋葉原加藤ビル (秋葉原駅昭和口 徒歩1分)	大阪会場：12/9(月) エブリグランデ新大阪 大阪府大阪市東淀川区東中島1丁目19-11 (新大阪駅 徒歩1分)	福岡会場：12/13(金) リファレンス チャンネルシティ博多 福岡県福岡市博多区住吉1-2-25 (博多駅 徒歩10分)	開催時間 13:00 ～ 17:00 (受付12:30～)
	オンライン会場①：12/2(月) ZOOM (オンライン会議システム) カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。	オンライン会場②：12/9(月) ZOOM (オンライン会議システム) カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。	オンライン会場③：12/13(金) ZOOM (オンライン会議システム) カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。	
	※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合があります。その場合、お申込みいただいた電話番号への電話・メールにてご連絡いたします。また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。なお、中止の際、交通費等のお支払いはいたし兼ねますので、予めご了承ください。			

受講料

税抜9,800円/1名
(税込10,780円)

■ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ■受講料は、お申込み後すぐにお振込みください。 ■ご参加を取り消される場合は、開催日より1週間前までにお電話にて申込担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。 ■開催日1週間前から開催日前日までのお取消しの場合は受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料としていただきます。ご了承ください。

お問合せ

夢の実現まで伴走する
ZitzGen 株式会社ZitzGen (ジツゲン)
TEL : 03-6663-9906 (平日9:00～18:00)

内容に関する
お問い合わせ

高橋(たかはし)

お申込みに関する
お問い合わせ

浅野(あさの)

ご参加セミナー

儲かる不動産会社 経営戦略フォーラム2024

ご参加希望会場

東京(12/2 月曜) 大阪(12/9 月曜) 福岡(12/13 金曜)
オンライン①(12/2 月曜) オンライン②(12/9 月曜) オンライン③(12/13 金曜)

フリガナ		フリガナ			
会社名		代表者名			
所在地	〒 -	フリガナ			
TEL		ご連絡担当者			
FAX		E-mail	@		
		HP	http://		
ご参加者氏名	フリガナ	役職	フリガナ	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	フリガナ	役職
フリガナ	役職	フリガナ	フリガナ	フリガナ	役職

あなたのお悩みを教えてください！(セミナー内容に反映されます)

申込用紙に記載された情報は、セミナーのご案内などの営業活動やアンケート等に使用することがあります。法令で定める場合のほか、お客さまの承諾なしにほかの目的に使用することはありません。お客さまの個人情報に関する開示・訂正・追加・削除につきましては、弊社までお電話ください。