

介護施設経営者のための 営業利益8倍化事例 収益構造改革セミナー

参加無料!!

120分

オンラインセミナー



株式会社ZitzGen
シニアコンサルタント
星 雅斗

参加費
無料

頑張ってるのに儲からない を終わらせる!

こんな経営者は必ずご参加ください

- ✓ 入居を増やしたいのに、紹介会社や病院・ケアマネ頼みになっている
- ✓ 入居者はいるのに、利益がほとんど残らない
- ✓ 月額単価を上げたい (加算・自費・上位プランを強くしたい)
- ✓ 人の配置や体制を見直して、ムリのない勤務体制にしたい
- ✓ ムダな仕事を減らして、利益も働きやすさも上げたい



セミナーで得られるメリット →

- 👍 利益が残る仕組みがわかる
- 👍 入居が増える集客の作り方がわかる
- 👍 見学が成約につながる流れが作れる
- 👍 保険サービスの使い方で単価を上げる方法がわかる
- 👍 自動化・機械化でムダを減らし、シフトを整えるやり方がわかる



当日の講座内容

01 営業利益8倍を作る「収益構造の設計図」

- 収益の設計図：入居率×保険利用率×人件費
- 最短ルート：改善の優先順位と手順
- 管理の型：KPIツリー／週次・月次フォーマット

02 入居が途切れない「集客チャネル設計」

- 勝ち筋チャネル：紹介・病院・居宅・地域の選び方
- 導線づくり：問い合わせ→見学を最短化
- KPIで再現：流入／歩留まり／獲得単価

03 成約率を上げる見学・相談・クロージング標準化

- 失注を潰す：見学導線・質問・説明順の型
- 台本で統一：料金説明／不安解消トーク
- 追客の仕組み：見学後フォローを自動化

04 保険利用率upのケアプラン運用

- アセスメント型：入居時・変化時の取り漏れ防止
- 標準セット：状態別サービスの組み合わせ
- 回る運用：モニタリング→見直し→更新

05 業務効率化でケア時間を捻出する

- ムダ削減：記録・申し送り・間接業務
- 標準化：手順書／チェック／ルール化
- 定着手順：小さく試す→広げる→固定

06 シフト・勤務体制最適化で利益を残す

- 根拠あるシフト：稼働予測×必要人時×基準
- 残業連鎖を止める：欠員・応援・残業の構造分解
- 体制変更の段取り：見直し→試行→移行

開催日：3月24日(火)・30日(月)

時間：① 10:00-12:00

② 13:00-15:00

参加方法：オンライン配信(ZOOM使用)

申込方法：QRコードまたは、「ジツゲン セミナー」で検索



お早めにお申込みください!!

10社様限定

ジツゲン セミナー

