

携帯販売代理店
経営セミナー



未曾有の代理店大淘汰時代...
事業存続or撤退の天下分け目の時代へ



au docomo SoftBank ショップ経営者様は必ずご参加ください...

生き残り戦略

徹底解説オンラインセミナー

↓3つの戦略でこの厳冬時代を勝ち残れ！↓

実証済

戦略①

事業戦略

- ・利益が出る損益計算書デザインを解説
- ・イベントでのMNP獲得を最大化するために取り組むべきこと
- ・漏れなくリスクなく、副商材を提案獲得する手法

実証済

戦略②

組織戦略

- ・情報伝達・目標共有力を最大化する組織体制
- ・抜け漏れ防止・やるべきことを明確にする会議体設計
- ・実行力・徹底力を最大化する！各役職者が実施すべき業務

実証済

戦略③

人事戦略

- ・即戦力「売れるスタッフ」の応募を最大化する最新採用手法
- ・「新人教育」「資格試験教育」プログラムの作り方
- ・スタッフが自発的に成長してくれる評価報酬制度の作り方

業界トップクラスの業績改善実績を誇る当社自慢のセミナーです
そのノウハウはホンモノ。生まれ変わるキッカケにしてください。

【東京会場①】

2026年

9月2日(水)

13:00~17:00(開場12:30)

【オンライン①】

2026年

9月5日(土)

13:00~17:00

【東京会場②】

2026年

10月5日(月)

13:00~17:00(開場12:30)

【オンライン②】

2026年

10月10日(土)

13:00~17:00

主催



夢の実現まで伴走する

ZitzGen

株式会社ZitzGen (ジツゲン)

携帯販売代理店向け 代理店大淘汰時代の生き残り戦略解説セミナー2026

TEL: 03-6663-9906 (平日9:00~18:00)

FAX: 03-6740-2359

〒103-0015 東京都中央区日本橋箱崎町5-15 PORT ONE茅場町6F



キャリア評価up
営業利益up

代理店大淘汰時代に生き残るための確かな戦略で 営業利益&キャリア評価upを実現する

100%実証された成功事例でお届けする充実の4時間！

講座

解説内容

第1講座 時流解説

業界史上最も熾烈な生き残り競争時代！

- ✓ たった10年間で60%超の代理店が消えた。では、この1年では？
- ✓ キャリアは何を考えているか。店舗数は3分の2に減少させたい。
代理店数は●●社まで減らしたい意向。
- ✓ 「誰も得しない」イベント合戦。ホッパーだけが得する世界。
膨らむ販促費と人件費。いつまで続くのか。

第2講座 事業戦略

キャリア指標up・営業利益8%超を実現する戦略とは

- ✓ 入社2週間のスタッフでも、副商材(NW・カード・アクセサリetc.)
がバンバン獲れるようになる優良代理店の実物接客ツール公開
- ✓ 利益が出ないのは「人件費」と「販促費」がコントロールできていないから。営業利益率8%超の代理店の「損益計算書」構造を解説
- ✓ イベント出力が劇的に改善する「考え方」と「やり方」

第3講座 組織戦略

「実行力・徹底力」がないのは組織戦略に穴がある

- ✓ 「言ってもやってくれない」「継続ができない」は組織構造(部門構成)と役職者の役割定義に問題あり。
- ✓ 「次世代店長候補」が続々と出てくるユニット制とは？
- ✓ マネージャーの「力量」によって、全体の「指標」「利益」は大きく変わる。マネージャーが実施すべき「業務」と「スケジュール」とは

第4講座 人事戦略

良い人材が採れ、育ち、報いてあげれば組織は成長する

- ✓ 「売れるスタッフ」が採れる採用戦略を具体的な事例・ツールで公開
- ✓ 入社4か月目で「1人前化」する「新人教育プログラム」と「教育体制」を解説
- ✓ 「キャリア資格」の合格率80%超。優良代理店が実施する「教育制度」と「教育体制」を解説

日程がどうしても合わない企業様へ
個別セミナー&個別相談承ります

TEL 03-6663-9906 担当 板坂(いたさか)

WEBからの
お申込みはコチラ

ご参加費：29,800円/人(税込32,780円)
※代表者または役員でなければご参加いただけません。

お二人目以降、
14,900円/人(税込16,390円)
※お二人目以降は代表者または役員
でなくともご参加いただけます

PC
から

ジッゲン セミナー

Google YAHOO! JAPAN

検索エンジンで検索

スマホ
から



検索
または
QRコード



指標up/営業利益8%超
経営戦略
を全てお伝えします

生き残り戦争が最も過熱する2026年...

次回開催未定!!
このチャンスを逃すな!!

生き残りの必勝法
を得られる

超! 特別な4時間

代理店大淘汰時代...正しい経営戦略で勝ち残れ!

戦略① 事業戦略

実証済
事例

営業利益V字回復事例

2大コストの人件費予算・販促費予算の見直しで、
▲5,000万円から+4,000万円のV字回復に成功

実証済
事例

営業利益8%超の収益構造

頭金なし・社外コンテンツなし!
営業利益8%超代理店の損益計算書分析を公開!

実証済
事例

MNPを安価に大量獲得

イベント会社との付き合い方を改善することで、
MNP1台あたり販促費2万円以下(年間平均)

実証済
事例

副商材を安定獲得できる

生産性日本一の代理店が実装する
誰でもが「提案接客ができる」接客ツール公開

戦略② 組織戦略

実証済
事例

ガバナンスがきく組織構造

店舗内に3~4名で構成されるユニットを作り、
目標意識・スタッフ教育・管理職教育が劇的に飛躍

実証済
事例

実行力が飛躍する会議設計

「抜け漏れがなくなる」「運営品質が担保される」
「目標が共有される」会議体・議題の作り方

実証済
事例

徹底力が飛躍する役割定義

店長・マネージャーの役割を明確にすることで、
現場への監査機能が強化され、パフォーマンスup

実証済
事例

イベント専任チーム設置

イベント専任チーム設置による「イベント内製化」
で「獲得力向上」「販促費低下」運用方法公開!

戦略③ 人事戦略

実証済
事例

応募が毎日発生する採用

「採用の失敗」は「教育でリカバリ」できない。
「売れるスタッフ」がバンバン採れる採用手法公開

実証済
事例

4か月目で新人が1人前

OJTだけでは人は育たない。3カ月で戦力化する
「教育体制」「プログラム」「進捗確認」方法公開

実証済
事例

資格試験合格率80%超

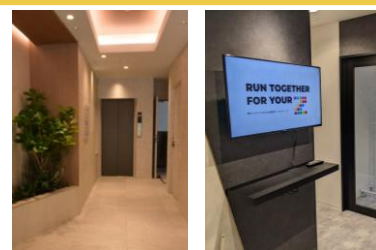
資格試験合格率20%→80%超と劇的改善。
「教育体制」「習熟管理」方法公開

実証済
事例

業績があがる評価報酬制度

「モチベーションアップ」「自発的成長」
「教育品質の向上」を実現する評価報酬制度公開

株式会社ZitzGen
(ジツゲン)
のご紹介



会社名	株式会社ZitzGen
資本金	100,000,000円 (1億円)

設立	2019年1月11日
所在地	東京都中央区

株式会社ZitzGen(ジツゲン)は「中小企業専門」「業種特化型」「戦略コンサルティング」会社です。
中小企業専門コンサルティング会社の多くは「ビジネスモデルパッケージ」「ツールや手段特化」で、経営課題の本質に向き合っていないと感じています。我々は「夢の実現まで伴走する」スタイルで、クライアントの“Z”(夢・究極・ゴール)の実現を、本質的な経営課題に向き合いながらオーダーメイドで支援します。

【参加申込書】代理店大淘汰時代の生き残り戦略解説セミナー

お申込み方法

パソコンから	スマートフォンから	FAXから	メールから
URL https://zitzgen.com/seminar/6636/ 検索 「ジツゲン セミナー」	 左のQRコードから専用ページにアクセス	FAX 03-6740-2359 本紙に必要事項をご記入の上、FAXで送信	mail info@zitzgen.com 本紙に必要事項をご記入の上、写真を撮って、メールに添付して送信

開催要項

日時・会場	東京会場①(9/2(水))	東京会場②(10/5(月))	開催時間 13:00 ～ 17:00 (開場12:30)
	COZY MEETUP大手町 〒101-0054 東京都千代田区神田錦町1丁目23-7 ・東京メトロ千代田線 大手町駅 徒歩5分	COZY MEETUP大手町 〒101-0054 東京都千代田区神田錦町1丁目23-7 ・東京メトロ千代田線 大手町駅 徒歩5分	
	オンライン会場①(9/5(土))	オンライン会場②(10/10(土))	
	ZOOM会場 カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。 ※詳細は別途ご案内申し上げます。	ZOOM会場 カメラ付きの端末(タブレット・PC)などをご用意の上、Zoomアプリをインストールしてください。 ※詳細は別途ご案内申し上げます。	

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合があります。その場合、お申込みいただいた電話番号への電話・メールにてご連絡いたします。また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。なお、中止の際、交通費等のお支払いはいたしかねますので、予めご了承ください。

セミナー+個別会議受講料	税別29,800円/名(税込32,780円) ※2人目以降は14,900円/名(税込16,390円) ※個別戦略会議は、別途日程設定をさせていただきます	■ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ■受講料は、お申込み後すぐにお振込みください。 ■ご参加を取り消される場合は、開催日より1週間前までにお電話にて申込担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。 ■開催日1週間前から開催日前日までのお取消の場合は受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料としていただきます。ご了承ください。 ※「セミナー」と「個別戦略会議」どちらか一方のみのお申込みはいただけません。
--------------	---	--

お問合せ	 ZitzGen 株式会社ZitzGen (ジツゲン) TEL : 03-6663-9906 (平日9:00～18:00)	内容に関するお問い合わせ お申込みに関するお問い合わせ	板坂 (いたさか)
------	---	--------------------------------	------------------

ご参加セミナー	【携帯販売代理店向け】代理店大淘汰時代の生き残り戦略解説セミナー
ご参加希望会場	☐ 東京会場①9/2(水) ☐ オンライン会場①9/5(土) ☐ 東京会場②10/5(月) ☐ オンライン会場②10/10(土)

フリガナ		フリガナ		
会社名		代表者名		
所在地	〒 -	フリガナ		
TEL		ご連絡担当者		
FAX		E-mail	@	
		HP	http://	
ご参加者氏名	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	役職

あなたのお悩みを教えてください！(セミナー内容に反映されます)